



## CALENDRIER DES FORMATIONS INTER-ENTREPRISES ATLAS SEMESTRE 2 - 2023

*Nous vous préconisons de nous contacter au 01 44 72 86 85 afin de vérifier la disponibilité des sessions indiquées dans ce calendrier*

Formations	Tarif HT	Référence	JUIN	JUILLET	AOUT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DECEMBRE
			<b>Pédagogie et accompagnement</b>						
<b>Management &amp; RH</b>									
Réussir ses entretiens de recrutement	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners - Actions collectives Atlas : RH & Management	26 et 27	11 et 12		11 et 12	12 et 13	20 et 21	14 et 15
Réussir ses entretiens individuels d'évaluations	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners - Actions collectives Atlas : RH & Management	19 et 20	10 et 11 + 24 et 25		14 et 15	9 et 10	16 et 17	11 et 12
Réussir ses entretiens professionnels	350,00 € HT	Catalogue Activ'Partners - Actions collectives Atlas : RH & Management	20	7		12	16	28	14
Découvrir la gestion des emplois et des parcours professionnels	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners - Actions collectives Atlas : RH & Management	5 et 6	6 et 7		18 et 19	19 et 20	6 et 7	7 et 8
<b>Outils de l'entreprise - Relations Commerciales</b>									
Développer sa stratégie commerciale	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	19 et 20	3 et 4		7 et 8	16 et 17	13 et 14	4 et 5
Développer sa stratégie webmarketing	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	22 et 23	10 et 11		19 et 20	19 et 20	23 et 24	7 et 8
Intégrer l'expérience client à sa stratégie webmarketing	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	26 et 27	3 et 4		20 et 21	9 et 10	16 et 17	4 et 5
Prospecter de nouveaux clients	630,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	15 et 16	10 et 11		11 et 12	2 et 3	13 et 14	14 et 15
Professionaliser sa démarche commerciale	945,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	5 et 6 + 26	5 et 6 + 19		11 et 12 septembre 19 octobre	16 et 17 +16	23 et 24 novembre 12 décembre	4 et 5 décembre 10 janvier
Gérer la relation client au quotidien	630,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	12 et 13	4 et 5		11 et 12	2 et 3	20 et 21	6 et 7
Maîtriser le storytelling commercial	630,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	12 et 13	12 et 13		11 et 12	12 et 13	16 et 17	4 et 5
Embarquer ses équipes dans sa stratégie commerciale	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	22 et 23	10 et 11		6 et 7	19 et 20	16 et 17	11 et 12
Gérer les grands comptes	700,00 € HT	Catalogue Activ'Partners : Outils de l'entreprise	1 et 2	17 et 18		18 et 19	19 et 20	13 et 14	7 et 8