

ACCOMPAGNEMENT À LA TRANSFORMATION



 +33 1 44 72 86 85

**Des formations modernes
et durables comme vous
les aimez !**

**MANAGEMENT &
LEADERSHIP**

**RESSOURCES
HUMAINES**

**MARKETING &
DÉVELOPPEMENT
COMMERCIAL**

**GESTION DE LA
RELATION CLIENT**

**COMMUNICATION ET
DEVELOPPEMENT
PERSONNEL**

**COACHING et
MENTORAT**

**FORMATION DE
FORMATEURS ET
TUTEURS**

**ACCOMPAGNEMENT
A LA
TRANSFORMATION**

**Les solutions compétences
de demain**

sur mesure ou clés en mains

Copyright © 2023 – Activ'partners – Tous droits réservés

 www.activpartners.com

Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée
au titre de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION

ACTIV'PARTNERS

pionnier des formations
hybrides sur mesure depuis
plus de 20 ans !



Séverine Lacan
Présidente d'Activ'partners

Activ'partners est un organisme spécialiste des formations au management et à l'efficacité professionnelle, agréé par les principaux OPCO et certifié Qualiopi pour la qualité de ses programmes pédagogiques.

Nous accompagnons les **Grands Comptes, les ETI, et PME** dans tous les secteurs d'activité depuis plus de 20 ans et comptons plus **18 000** interventions à notre actif.

La transformation des pratiques est au cœur de notre offre et de notre vision de la formation. Activ'partners prône depuis plusieurs années, une pédagogie innovante avec notamment une approche combinant de la formation en **blended learning** (présentiel/e-learning, classes virtuelles) mixée avec du coaching pour plus d'**efficacité** et de retour sur investissement.

Nos solutions sont pensées comme des leviers qui permettent à nos clients de prendre de l'avance et **d'ouvrir de nouvelles perspectives à leurs pratiques**.

Nous sommes implantés à **Paris** et en régions dans **12 grandes villes**.

Riche d'un réseau de **50 consultants experts**, nous comptons **1540 clients** dans tous les secteurs d'activité dont 70% dans le secteur du numérique.

Activ'partners porte les valeurs de **l'Innovation, la Performance et de l'Expertise** pour permettre à nos clients de prendre une longueur d'avance !

Ils nous font confiance ...



NOS PRESTATIONS SUR TOUTE LA FRANCE

Des formations taillées sur
mesure ou clés en main



CHOISISSEZ VOTRE SOLUTION DE FORMATION

NOS FORMULES INTRA - ENTREPRISE :

Nous développons des
solutions sur mesure, 100 %
adaptées à vos collaborateurs !

NOS FORMULES INTER - ENTREPRISES :

+ séminaires « clés en main »
directement opérationnels

Formations présentielles, mixtes
ou distancielles

Durée 1 à 3 jours avec suivi à 45
jours inclus !

centrées sur l'acquisition de
compétences opérationnelles



Notre atout : un dispositif pédagogique tout inclus avec accès à notre
plateforme de téléformation et une visioconférence de suivi d'1 heure à 45 jours !

Implanté sur 12 villes
en France et à
l'international :

Un partenaire en proximité immédiate!



NOTRE EQUIPE PÉDAGOGIQUE

Nos engagements & Notre savoir faire



COMPÉTENCES - Mixité et Diversité de notre équipe pédagogique

✓ Une équipe composée de **50 consultants** formateurs en réseau et chefs de projets.

- Vous garantir l'apport de visions plurielles pour mieux comprendre et répondre à vos besoins.
- S'engage à vos côtés et au quotidien pour accompagner vos projets.
- Vous offre un conseil de haut niveau et des interventions professionnelles, motivantes pour vos équipes.
- Organise un suivi rigoureux et un reporting de chacune de nos interventions.
- Réalise les mesures d'impact pour vous permettre d'évaluer le retour sur investissement de vos formations.



LE CONSEIL PÉDAGOGIQUE

Une équipe soudée et pluridisciplinaire pour vous accompagner à toutes les étapes.



COACHING et MENTORAT

Séverine L, organise et coordonne les déploiements. Coache professionnelle certifiée, Master PNL, Master en Gestion des émotions et Sophrologue.

Séverine est directrice générale, elle est spécialiste des programmes de management, coachings et mentorat. Elle est diplômée de Sup de Co.



RESSOURCES HUMAINES

Sylvie L, Coache certifiée, Sylvie est consultante RH et Management. Sylvie a été 15 ans DRH d'un grand groupe.

Sylvie est **référente RH et Relations sociales**, elle intervient également auprès du CESI pour les cycles diplômants en GRH.



GESTION DE LA RELATION CLIENT

Lamia B, consultante-formatrice, 15 ans d'expérience en attitude de service, satisfaction client et développement commercial. Lamia est également ingénieure pédagogique et conçoit les programmes de formation sur mesure.



MARKETING & NUMERIQUE

Eric B, est consultant en management et en stratégie digitale. Il a plus de 25 ans d'expérience dans l'univers des technologies du Numérique à des postes de management et marketing. Il est diplômé de l'ESSEC et coach certifié. C'est un pionnier des outils numériques.



FORMATION DE FORMATEURS ET TUTEURS

Juliette F, consultante-formatrice, 12 ans d'expérience en formation de formateurs. Juliette est certifiée en pédagogies innovantes et participe à l'ingénierie de différents programmes de formations, notamment pour les formateurs et les tuteurs.



MANAGEMENT & LEADERSHIP

Catherine L, Coache certifiée RNCP. DRH pendant plusieurs années; Catherine intervient pour les formations RH et Management 3.0 ainsi que pour les Master Class de coaching collectif avec la spécialité co-développement.



DEVELOPPEMENT COMMERCIAL & INNOVATION

Didier T, Exécutive Coach, consultant en Management, Projets, Business Développement et Organisation. Didier intervient pour les formations au management de l'innovation et la gestion des grands comptes. Il est diplômé de l'ESSEC.



ACCOMPAGNEMENT A LA TRANSFORMATION

Catherine-S, Coache certifiée, Catherine Sophie, s'est certifiée en Change management aux USA. Elle intervient sur les sujets du changement et du coaching en entreprise.

VOTRE FORMATION TAILLÉE SUR MESURE

Formation intra-entreprise

NOTRE CŒUR D'EXPERTISE



Développer des réponses sur mesure pour nos clients.

- ⑩ Nous concevons des plans de formations répondant à vos enjeux de développement de la performance.
- ⑩ Nous créons vos outils pédagogiques : kits de formation (supports digitaux, vidéos, modules e-learning...).

LA MÉTHODE PERFEC

RÉALISER

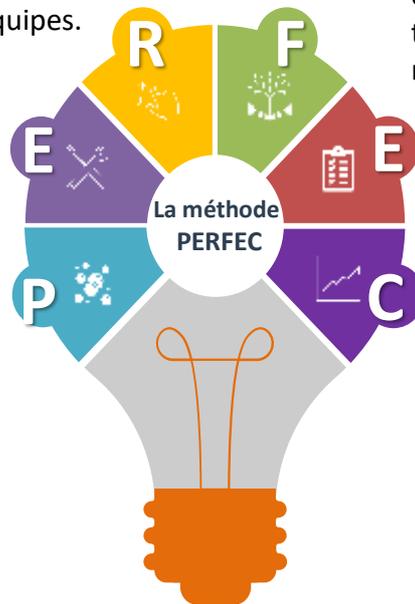
le déploiement du dispositif et la coordination des équipes.

ÉLABORER

le programme qui répond à vos enjeux et les activités personnalisées pour **embarquer vos équipes** et optimiser les apprentissages

PRÉPARER

et s'immerger pour concevoir avec **vous** le design de votre solution sur-mesure parfaitement adaptée à vos équipes.



FORMER

et entraîner sur le terrain, pour garantir le transfert de compétences et la modélisation des bonnes pratiques.

ÉVALUER

pour vérifier l'efficacité de la formation et adapter **un suivi personnalisé**.

CAPITALISER

Sur les expériences participantes et les compétences pour développer la mémorisation des acquis et des pratiques.



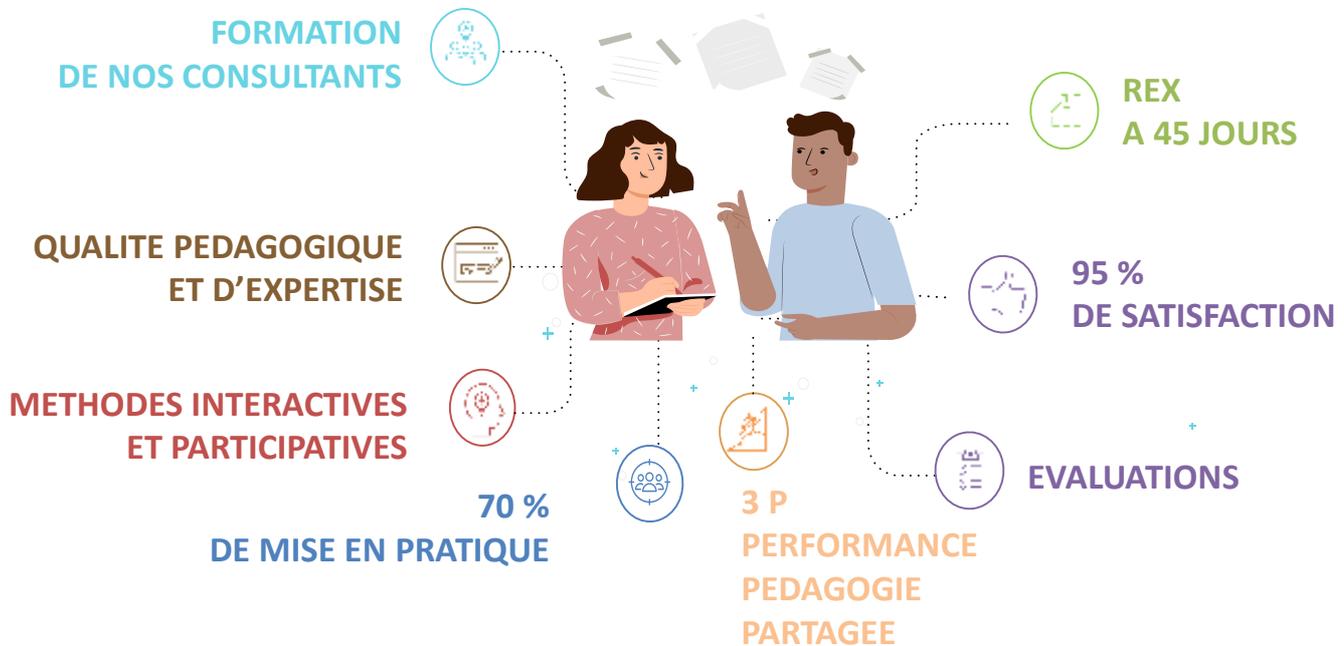
Les experts d'Activ'partners préparent avec vous, les actions de formation en intégrant tous les éléments liés à votre culture d'entreprise, le contexte, votre organisation, vos critères de performance grâce à un travail d'écoute et d'analyse attentif mené par nos équipes **en 7 étapes clés**.

NOS ATOUTS

La qualité de l'animation pédagogique et de nos outils de formation



LA QUALITÉ DE NOS ANIMATIONS MULTIMODALES



NOS OUTILS

wooclap

Kahoot!

zoom

klaxoon

La Formation continue de nos consultants, lors des Universités d'Été et d'Hiver



Nous accordons une attention particulière à la formation de notre réseau de **80 consultants formateurs et coachs** lors de nos séminaires internes réguliers.

Notre programme de perfectionnement continu vise à partager notre veille, renforcer nos compétences, l'entraînement à l'animation avec nos outils et échanger les bonnes pratiques.

NOS ATOUTS

Des outils pédagogiques à la pointe



Notre savoir-faire : proposer à nos clients des modalités variées pour des formations sur-mesure

Des outils à la pointe pour suivre votre formation



Mon calendrier

avril 2021

lun.	mar.	mer.	jeu.	ven.	sam.	dim.
29	30	31	1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		
1	2	3	4	5	6	7

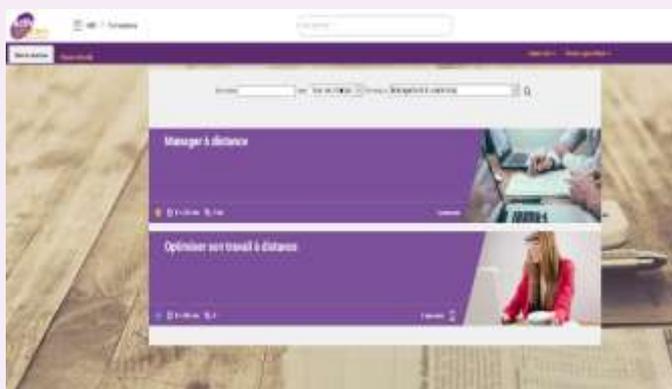
Mes contacts

Ajouter contact

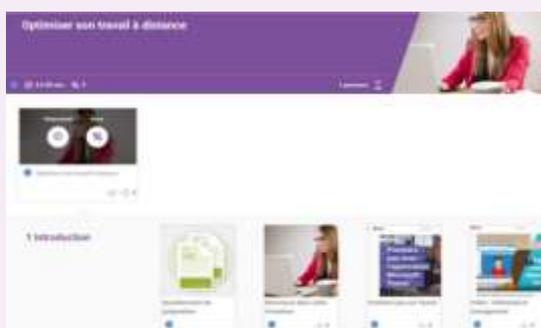
Ma progression



La session et ses parcours



Suivez votre progression



Fiches et travaux pratiques



Notre savoir-faire en pédagogies multimodales
Présentiel - E-learning - Blended Learning et Coaching

ACCOMPAGNEMENT A LA TRANSFORMATION

Nos formations Accompagnement à la transformation

Un accompagnement sur mesure pour vous aider à naviguer dans tous les changements et à en tirer le meilleur parti avec vos équipes.

Vous voulez moderniser vos processus internes, améliorer la collaboration et la communication au sein de votre entreprise, et augmenter votre compétitivité sur les marchés ?

Le cycle de formations Activ'partners sur le changement et la transformation digitale est fait pour vous !



Avec Activ'partners, bénéficiez d'un accompagnement sur mesure pour vous aider à naviguer dans ces changements et à en tirer le meilleur parti. Nos formateurs senior experts vous aideront à identifier les opportunités et les défis liés à la transformation digitale, et à mettre en place des stratégies efficaces pour y faire face.

Le cycle de formations Activ'partners comprend des séances de coaching individuel, des ateliers de groupe, des formations en ligne et des webinaires. Vous aurez l'occasion d'apprendre les dernières tendances et les meilleures pratiques en matière de transformation digitale, ainsi que d'en échanger avec des experts du domaine.

MODALITÉS

- Présentiel
- Distanciel (classes virtuelles)

Programmes

Accompagnement à la transformation

1. Comprendre les enjeux de la transformation numérique des entreprises
2. Identifier les impacts des objets connectés- Big data et Intelligence artificielle pour l'entreprise
3. Comprendre les modèles organisationnels et systèmes de management
4. Concilier numérique et développement durable
5. Mobiliser ses collaborateurs dans le plan de transformation de l'entreprise
6. Favoriser les méthodes de travail collaboratives



NOTRE EXPERTISE DES ACCOMPAGNEMENTS A LA TRANSFORMATION

- Activ'partners a plus de 22 ans d'expérience dans l'accompagnement des grands plans de transformation.
- Notre département « Conseil » développe depuis plusieurs années une offre de conseil et formation ciblée pour accompagner les directions et leurs équipes à préparer et bien appréhender les différentes phases et accompagner le changement.

DES CONSULTANTS EXPERIMENTES

- La conception pédagogique et technique des programmes constitue le point d'orgue de la réussite des projets. C'est pourquoi, elle est réalisée par le concours d'experts du métier et du responsable de projet.
- Vous bénéficiez ainsi d'un interlocuteur unique pour la direction du projet et la gestion de son déploiement.

NOTRE CONNAISSANCE DES TRANSFORMATIONS

- Activ'partners a une grande expérience des accompagnements grâce à son équipe de consultants-coachs dédiée.
- Nous intervenons sur la base de programmes ciblés et développés sur-mesure avec nos clients.
- Nous intégrons les techniques du coaching d'équipe et du coaching d'organisation!

Vous avez un projet ?

**Contactez nos consultants experts
spécialistes au 01 44 72 86 85!**



ACCOMPAGNEMENT A LA TRANSFORMATION

COMPRENDRE LES ENJEUX DE LA TRANSFORMATION NUMERIQUE DES ENTREPRISES

OBJECTIFS DE FORMATION

- Analyser les chiffres clés du numérique.
- Cerner les tendances et ruptures technologiques.
- Situer les nouveaux usages du numérique et leurs conséquences sur l'entreprise.
- Illustrer la révolution numérique.
- Identifier les impacts possibles sur sa propre activité.
- Repérer les actions à mettre en œuvre pour adapter son modèle économique et son organisation.

PUBLICS CONCERNES

- Personnel de direction salarié
- Personnel d'encadrement
- Représentant du personnel

PRE REQUIS

- Aucun

DURÉE 8 Heures

- 1 jour ou 7 Heures +
- 1 heure de visioconférence à 45 jours
- Un accès à la plateforme Activ/learning.

INTERVENANT

- Conseil en Marketing Digital, 15 ans d'expérience.

DÉLAI D'ACCÈS

- **Formation sur mesure**
- Contactez-nous au :
• **01 44 72 86 85**
- Par e-mail :
contact@activpartners.fr
- www.activpartners.com

PROGRAMME DETAILLE

La transformation numérique en France et dans le Monde :

- Les chiffres clés de la transformation numérique – focus TPE / PME/ETI.
- Les grandes tendances techniques (Cloud, Big Data, IA, VR, IoT...).
- **Les grandes tendances organisationnelles**, les 3 transformations : transformation des relations, transformation des process, amélioration continue.

La révolution numérique, secteur par secteur

- Les transports : Uber, Blablacar
- L'hôtellerie : Airbnb
- La distribution : Amazon
- La restauration : deliveroo
- L'automobile : Tesla
- La banque : Apple Pay, Kickstarter
- L'édition : Amazon
- Les encyclopédies : Wikipedia
- La musique : Spotify, Deezer, Apple Music
- La santé : Google, Apple
- L'énergie : Tesla Powerwall

Quels impacts dans votre activité ?

- Allez-vous vous faire **uberiser** ou **kodakiser** ?
- Les 3 éléments de la transformation numérique à appliquer à votre activité : **automatisation – dématérialisation – désintermédiation.**

Les actions à mettre en œuvre :

- **Identifiez la position de votre secteur et de votre entreprise**
- Cervez votre « profil de dirigeant digital » (support Bpi France) et déterminez vos chantiers prioritaires.

Bâtir votre plan de progression en vue du suivi post formation.

METHODES, FILMS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

- Classeur pédagogique + fiches pratiques
- Exemples concrets de transformation numérique de TPE et PME Démonstration d'objets connectés et de services disruptifs

MODALITES D'EVALUATION

- Test amont.
- Test final.
- Remise d'une attestation de fin de formation.

OBJECTIFS DE FORMATION

- Identifier les typologies d'objets connectés
- Comprendre les nouveaux services associés
- Cerner les grands domaines d'application.
- Comprendre la circulation des données et leur exploitation.
- Lier les enjeux d'un projet d'objets connectés à ceux du big data et du cloud computing.
- Positionner le rôle de la donnée.
- Identifier les compétences demandées par ces nouveaux projets.

PUBLICS CONCERNES

- Personnel de direction salarié
- Personnel d'encadrement
- Représentant du personnel

PRE REQUIS

- Tout public pouvant être amené à faire usage du digital et du numérique dans ses fonctions

DURÉE 8 Heures

- 1 jour ou 7 Heures +
- 1 heure de visioconférence à 45 jours du séminaire
- Un accès à la plateforme Activ'learning.

INTERVENANT

- Conseil en Marketing Digital, 15 ans d'expérience .

DÉLAI D'ACCÈS

- **Formation sur mesure**
- Contactez-nous au :
- **01 44 72 86 85**
- Par e-mail : contact@activpartners.fr
- www.activpartners.com

PROGRAMME DETAILLE

Les objets connectés – types et usages :

- **Grand public** : quantified self, usages santé, habitat et wearables
- **En entreprise** : les collaborateurs; les bâtiments, les services – vers la Smart City
- **En industrie** : quand les capteurs permettent de mesurer à distance.

Démonstration d'objets connectés grand public

Des objets qui produisent des données, BEAUCOUP de données

- **Big Data** – traiter les données issues des objets connectés les 4 V du Big Data : **Volume. Vitesse. Variété. Véracité.**
- **Smart Data** – se concentrer sur l'usage intelligent des données, définir ses besoins avant de lancer l'exploitation des données.
- Démonstration de remontée et traitement de données.

Des impacts métiers et des nouvelles compétences

- Des nouveaux ingénieurs spécialisés.
- Des spécialistes en analyse des données.
- Des chefs de projet dédiés.

Big Data et données personnelles, les éléments indispensables de protection des utilisateurs :

- Consentement, utilisation des données personnelles.
- Règlements RGPD et ePrivacy.
- Mettre un cadre à la collecte de données.

Bâtir votre plan de progression en vue du suivi post formation.

METHODES, FILMS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

- Classeur pédagogique + fiches pratiques
- Alternance d'apports et de mises en pratique à partir de cas concrets
- Démonstration d'usage d'objets connectés

MODALITES D'EVALUATION

- Test amont.
- Test final.
- Remise d'une attestation de fin de formation.

ACCOMPAGNEMENT A LA TRANSFORMATION

COMPRENDRE LES MODÈLES ORGANISATIONNELS ET SYSTÈMES DE MANAGEMENT POUR ACCOMPAGNER LE CHANGEMENT

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre les bases de l'évolution des organisations et de leur développement.
- Appréhender le fonctionnement des structures organisationnelles.
- Utiliser des grilles de lecture pour analyser les organisations et leur évolution.

PUBLICS CONCERNES

- Coachs, consultants, RRH
- Managers

PRE REQUIS

- Aucun

DURÉE 15 Heures

- 2 jours ou 14 Heures +
- 1 heure de visioconférence à 45 jours
- Un accès à la plateforme Activ'learning.

INTERVENANT

- **Formation sur mesure**
- Contactez-nous au :
- **01 44 72 86 85**
- Par e-mail :
- contact@activpartners.fr
- www.activpartners.com

PROGRAMME DETAILLE

Cerner l'évolution des différents modèles d'organisation

- S'approprier les stades de développement autour de l'organisation du travail (**Spirale Dynamique, Ken Wilber / Frédéric Laloux**).

Comprendre le cycle de vie de développement des organisations

- **Appréhender le modèle de Larry Greiner.**

Découvrir les différents regards croisés sur la théorie des organisations

- Les écoles de pensées qui fondent la sociologie des organisations (**approches rationalistes, des relations humaines, stratégique et systémique...**)

Connaître les approches et visions des structures organisationnelles

- Les six parties de l'organisation selon Henry Mintzberg.
- **Les sept configurations organisationnelles.**

Mener un état des lieux de l'organisation

- Analyser avec les 7S, les 7 grands axes interdépendants de l'organisation, dans une logique de prévention managériale primaire (être le plus en amont du risque).
- Etude de cas.
- Utiliser l'art de la systémie.

Penser l'environnement de travail et comprendre l'évolution des cultures internes

- Décrypter les éléments de la **Réalité, du Symbolique et de l'Imaginaire**, afin d'en éclairer les logiques de sens avec le RSI.
- Etude de cas.
- Eclairer les logiques de sens.

Bâtir votre plan d'action en vue du suivi post formation.

METHODES, FILMS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

- Revue des fondamentaux
- Echanges interactifs
- Etudes de cas

MODALITES D'EVALUATION

- Test amont.
- Test final.
- Remise d'une attestation de fin de formation.

ACCOMPAGNEMENT A LA TRANSFORMATION CONCILIER NUMÉRIQUE ET DÉVELOPPEMENT DURABLE

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre la nuance entre le télétravail et le nomadisme.
- Identifier les services liés à la mobilité.
- Être sensible à l'enjeu du très haut débit.
- Connaître les nouvelles formes de consommation raisonnée permises par les outils numériques.
- Différencier l'économie de la propriété de l'émergence de l'économie du partage.
- Mesurer l'impact numérique sur la consommation énergétique.
- Comprendre le pilotage de consommation d'énergie.

PUBLICS CONCERNES

- Direction, RRH;
- Personnel d'encadrement
- Représentant du personnel

PRE REQUIS

- Aucun

DURÉE 8 Heures

- 1 jour ou 7 Heures +
- 1 heure de visioconférence à 45 jours
- Un accès à la plateforme Activ'learning.

INTERVENANT

- Conseil en Outils Numériques.

DÉLAI D'ACCÈS

- Formation sur mesure
- Contactez-nous au :
• **01 44 72 86 85**
- Par e-mail :
contact@activpartners.fr
- www.activpartners.com

PROGRAMME DETAILLE

Définir et comprendre développement durable et numérique :

- **Les 3 piliers du développement durable** : social, économique, environnemental.
- **Développement durable et numérique** : combien produisons-nous de CO2 avec nos activités numériques (email, recherches, impressions, etc...).
- Le **palmarès des entreprises numériques les plus « green » et les plus « dirty »**.

Repenser le travail et la ville – 5 nouvelles formes à prendre en compte

- **Téléactivités** : télétravail, à domicile ou en tiers-lieux, nomadisme quand le bureau n'est plus « au bureau ».
- **Mobilité** : améliorer les trajets domicile-travail, le co-voiture, le partage de taxis.
- **Transports publics** : assurer la connectivité, développer les transports à la demande.
- **Réduction de l'empreinte CO2 et de la consommation d'eau** : optimiser les bâtiments, favoriser la production locale.
- **Smart communities : une responsabilité collective.**

Quatre axes immédiats de développement durable numérique pour vous et votre entreprise :

- **Moyens de communication** : visioconférences, partage d'écran, réduction des emails, attention aux infos « green » des fournisseurs.
- **Moyens de transport** : co-voiturage, transports doux, télétravail.
- **Maintenance des objets** : réparer plutôt que remplacer, entretenir et mettre à niveau – prolonger la vie des équipements.
- **Consommation d'énergie** : mesurer pour agir.

Bâtir votre plan de progression en vue du suivi post formation.

METHODES, FILMS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

- Classeur pédagogique + fiches pratiques
- Alternance d'apports et de mises en pratique à partir de cas concrets
- Travail sur des situations précises des participants

MODALITES D'EVALUATION

- Test amont.
- Test final.
- Remise d'une attestation de fin de formation.



OBJECTIFS DE FORMATION

- Identifier les différents types d'usages du travail collaboratif
- Appréhender les outils du travail collaboratif
- Comprendre les modèles économiques des outils collaboratifs en SaaS
- Décrypter avantages et inconvénients des solutions
- Sélectionner des outils collaboratifs pour différents usages

PUBLICS CONCERNES

- Personnel de direction salarié
- Personnel d'encadrement
- Personnel des fonctions de gestion et du système d'information

PRE REQUIS

- Aucun

DURÉE 8 Heures

- 1 jour ou 8 Heures +
- 1 heure de visioconférence à 45 jours du séminaire

INTERVENANT

- Conseil en Management dans les environnements numériques.

DÉLAI D'ACCÈS

- **Formation sur mesure**
- Contactez-nous au :
• **01 44 72 86 85**
- Par e-mail :
contact@activpartners.fr
- www.activpartners.com

PROGRAMME DETAILLE

Les usages du travail collaboratif :

- Définition(s) et points clés du travail collaboratif
- **Les 4 piliers du collaboratif** : collaborer autour de l'organisation, des documents, des individus ou des processus.

Des outils spécifiques avec des modèles économiques nouveaux

- **Diversité et typologie des outils collaboratifs** (selon la fonction, le temps, l'espace, le coût, etc...).
- Définir ses objectifs, les bénéfices attendus, et traiter les outils en supports.
- **6 exemples de mise en place** (gestion de la connaissance, création de document, documentation et gestion d'un projet, suivi de la relation client, transformation digitale).
- Le modèle économique SaaS (Software as a Service) et ses impacts sur la comptabilité de l'entreprise.
- La création de contenu avec l'intelligence artificielle (ChatGPT)

Sélectionner ses outils collaboratifs - panorama des outils dans les 5 grandes catégories :

- Organisation de rendez-vous – Google Calendar, doodle
- Gestion de tâches et projets – **Asana, Azendoo, Trello**
- **Partage des idées – capture (Evernote), curation (Scoop.it, Paper.li, Feedly) et brainstorming (XMind, mindomo)**
- **Communication – messageries (email, Slack) et visioconférences (Hangouts, Zoom, join.me, Teams)**
- Partage de fichiers et synchronisation de documents – Dropbox, OneDrive, Google Drive, Evernote...

Démonstration et pratique d'un outil pour chacune des catégories.

Bâtir votre plan d'action en vue du suivi post formation.

METHODES, FILMS ET SUPPORTS PEDAGOGIQUES

- Classeur pédagogique + fiches pratiques
- Alternance d'apports et de mise en pratique à partir de cas concrets
- Démonstration d'outils collaboratifs pour chacune des sections

MODALITES D'EVALUATION

- Test amont.
- Test final.
- Remise d'une attestation de fin de formation.

CE QU'EN PENSENT NOS CLIENTS



Enquête de satisfaction

En 2022, plus de 1000 participants, recommandent nos formations dans 97% des cas.

- ✓ « Une formation dynamique concrète avec un formateur flexible qui adapte le contenu et le rythme à son audience »
- ✓ « J'ai trouvé la formation très utile qui m'a permis d'apprendre la méthodologie et les techniques de ventes »

Professionnaliser sa démarche commerciale

- ✓ « Bon contenu, animation customisée »
- ✓ « Top ! Très personnalisée à nos besoin »
- ✓ « M'a permis d'avoir un meilleur bagage pour mieux prendre mon rôle »

S'approprier le rôle de manager

- ✓ « Très énergétique et toujours dans une bonne dynamique »
- ✓ « Meilleur meeting avec beaucoup de partage, bravo! »
- ✓ « J'ai adoré le nouveau format de partage avec les managers et la 1ère journée très productive »

Team Building (40 personnes)

- ✓ « C'est un 10 ! Juliette a été très à l'écoute, attentive et en même temps exigeante sur nos travaux pour nous permettre de sortir grandis de cette formation. »
- ✓ « Excellente formation »

Formation de formateur

- ✓ « Excellente "surprise" de par l'apport et le ludique de mise en apprentissage. L'aspect moins formel et les mises en situation servent directement la théorie »

Gestion des incivilités pour les agents

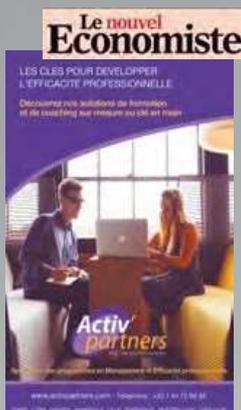
- ✓ « Formation intéressante et enrichissante »
- ✓ « Cette formation va me permettre de prendre un bon départ avec ma nouvelle équipe »
- ✓ « formation originale intéressante, ouverture sur l'innovation »

Créativité et Innovation produit & services

VERBATIM



La Presse & la
TV parlent de
nous !



BFM TV &
BFM Business



Activ'partners
13, rue Vernier
75017 Paris

SPÉCIALISTE DES SOLUTIONS PLURIELLES POUR DÉVELOPPER LES COMPÉTENCES DE DEMAIN

10 bonnes raisons de choisir ACTIV'PARTNERS

1. Pour notre engagement à bien servir nos clients.
2. Pour la connaissance de nombreux secteurs d'activités.
3. Pour notre écoute de proximité grâce à notre implantation régionale avec des consultants dédiés.
4. Pour l'expertise de nos intervenants et notre équipe anglophone.
5. Pour la performance de nos programmes proposant un suivi tout inclus à 45 jours.
6. Pour nos solutions pédagogiques innovantes et efficaces.
7. Pour la qualité de nos mesures d'impact et de reporting.
8. Pour la réactivité et la disponibilité de notre équipe pédagogique.
9. Pour nos formules simples ou enrichies, adaptables au choix de chacun.
10. Pour notre expérience à gérer des déploiements nationaux et internationaux.

Vous avez un projet Contactez-nous!



☎ 01 44 72 86 85

✉ contact@activpartners.fr

🌐 www.activpartners.com

N° de déclaration d'activité : 11 75 33 76 275

Qualiopi
processus certifié

🇫🇷 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée
au titre de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION